

Master
Business Club

UN MASTER ? DU BUSINESS ?? UN CLUB ???

PARTICIPEZ ACTIVEMENT AU LANCEMENT DE VOTRE CLUB

Objectif au 31 décembre 2018 : être 50 membres actifs.

Objectif au 01 janvier 2019 : passer en Sas.

www.masterbusinessclub.com

Master
Business Club

POUR LES ENTREPRISES DE 1 À 49 PERSONNES

UN CLUB POUR SE RENCONTRER

DES ATELIERS POUR SE DÉVELOPPER

www.masterbusinessclub.com

UN CLUB



Votre carte de membre et vos privilèges :

- Accès à l'annuaire
- Invitations exclusives à tous les ateliers et événements
- Information privilégiée



Vos programmes d'entraînement :

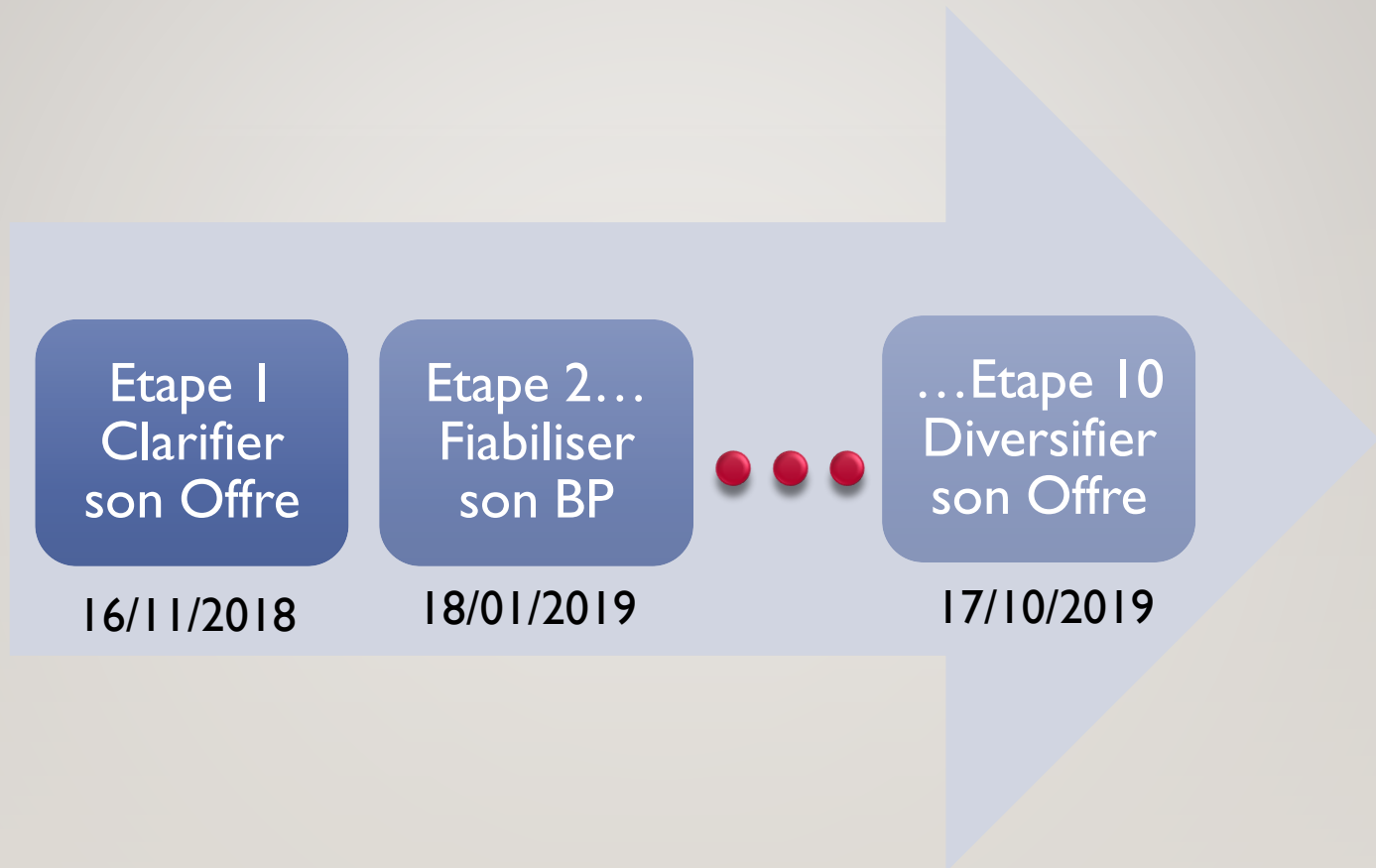
- Le 3ème vendredi du mois (sauf décembre et aout), invitation gratuite aux 10 modules : « Les fondamentaux de l'entrepreneur performant ».
- Prochaine date, le 16 novembre sur le thème « Clarifier votre offre commerciale ».



Vos rencontres et vos événements :

- 1 atelier à thème par mois
- 1 rencontre informelle par mois
- 1 événement trimestriel

UN PARCOURS DE PERFORMANCE



DES ÉVÉNEMENTS



Réseautez, étonnez-vous, partagez et régalez-vous.

- Chaque trimestre :
 - A 18h30 Atelier cuisine.
 - A partir de 19h, visite d'une entreprise pas comme les autres en Ile de France et interview du dirigeant.
 - 20h buffet et réseautage intensif.
- Chaque mois :
 - Un événement privé organisé par un des membres (afterwork, visite exceptionnelle, conférence...)

DES ATELIERS MENSUELS



Entreprises de 1 ou 2 collaborateurs

Développer ensemble ses clients

Novembre/Décembre 2018
Objectif : **4 RVs qualifiés chacun**

Négocier ses honoraires avec succès

Novembre/Décembre 2018
Objectif : **15% de marge en plus**

Un agenda utile et performant

Novembre/Décembre 2018
Objectif : **+30% de temps disponible**

Entreprises de moins de 10 collaborateurs

Attirer de bons candidats vers une petite entreprise

Novembre/Décembre 2018
Objectif : **10% de ROI en plus**

Utiliser les bonnes clés pour fidéliser vos Clients

Novembre/Décembre 2018
Objectif : **20% de CA en plus**

Rendre votre Offre plus "gourmande"

Novembre/Décembre 2018
Objectif : **25% de marge en plus**

Entreprises de plus de 10 collaborateurs

Optimiser ses achats Externaliser un CE

Novembre/Décembre 2018
Objectif : **30% d'économies en plus**

Réactiver ses gisements inexploités




Novembre/Décembre 2018
Objectif : **15% de CA en plus**

Produire des résultats immédiats

Novembre/Décembre 2018
Objectif : **+10% de CA en 6 mois**



UN TARIF

	Collaborateurs (Effectifs)	Adhésion (€ HT/mois)	Ateliers (€ HT par at.)
	1 à 2	40	400
	3 à 9	80	800
	10 à 49	160	1600

LE R.O.I. SUR LES ATELIERS

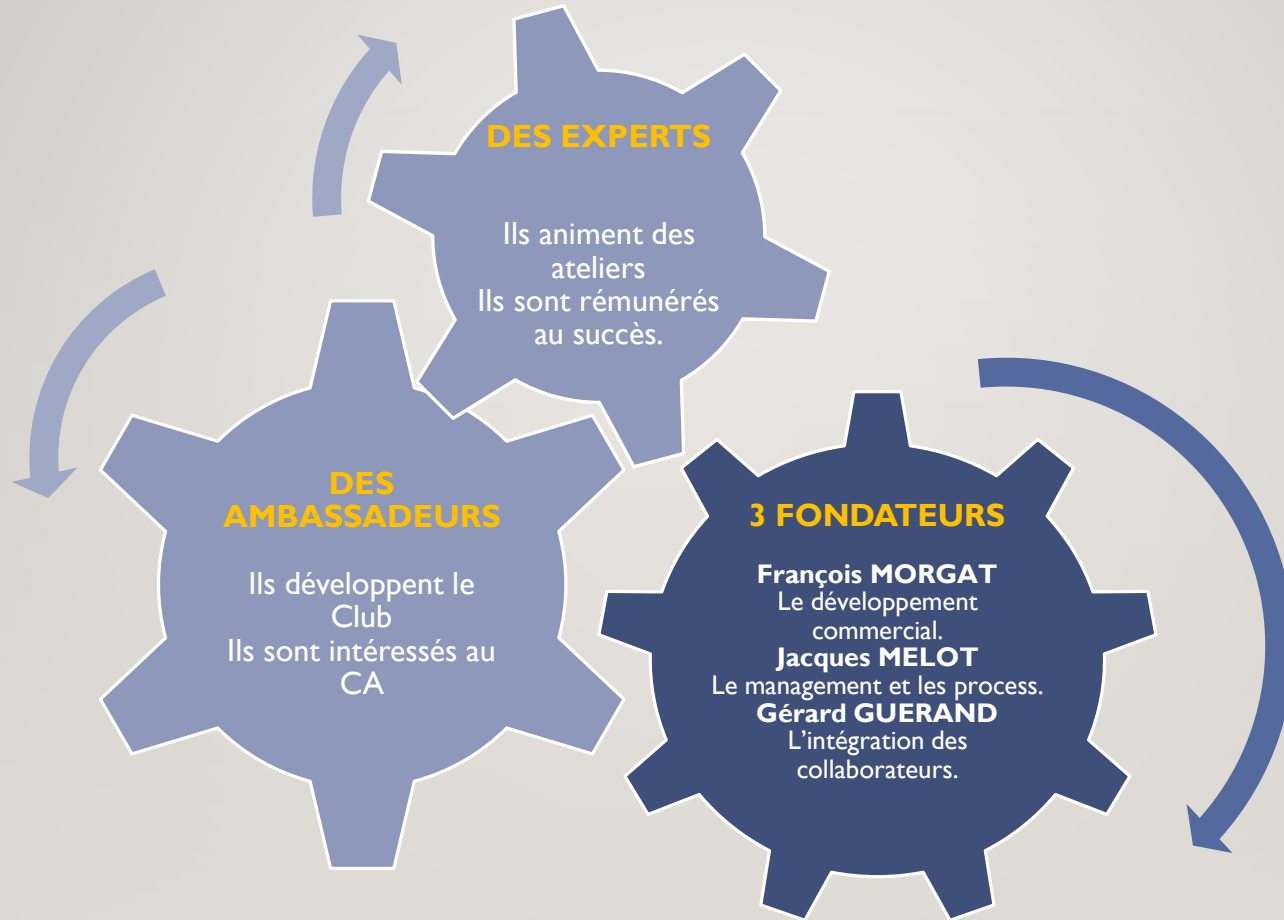


Phase PILOTE
Gratuité pour les membres

Phase EFFICIENCE
Mesure du R.O.I.

Mise à disposition
dans le calendrier

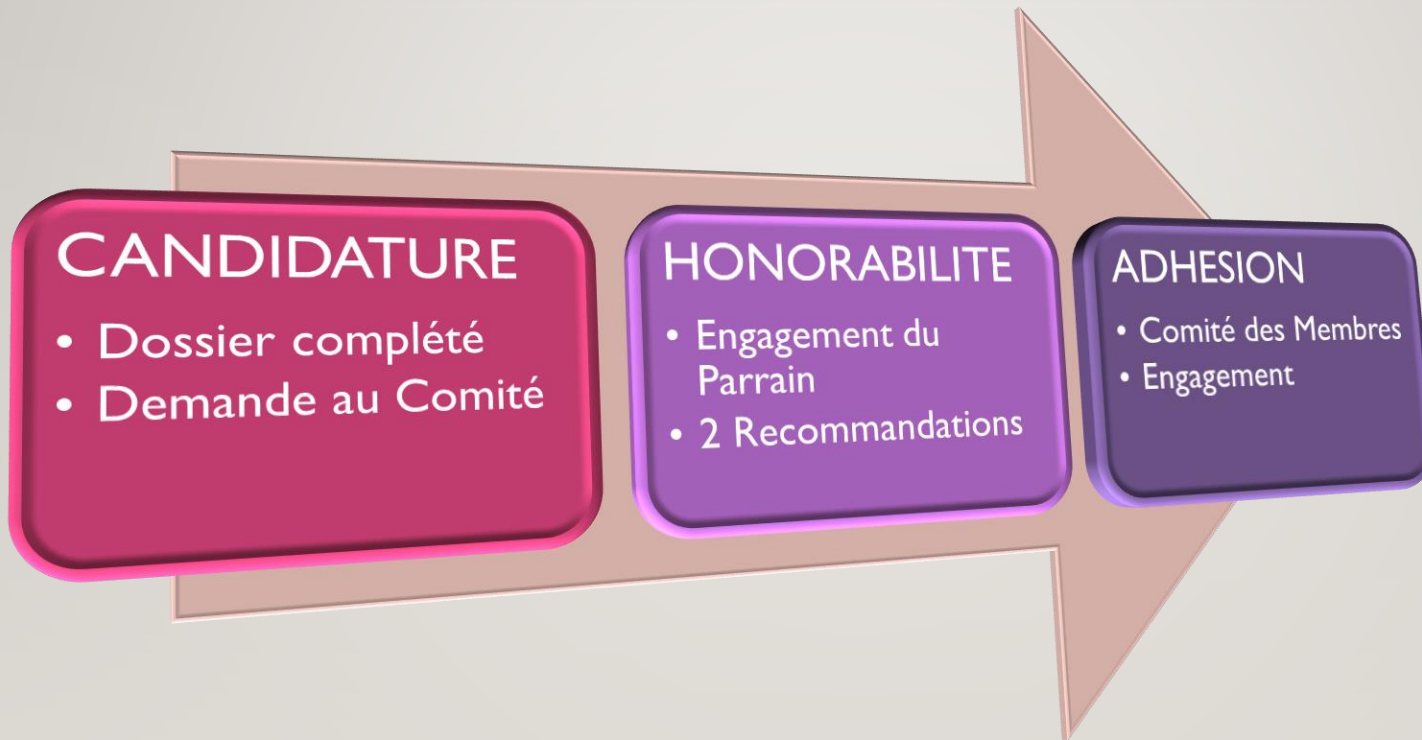
LE R.O.I. POUR LES MEMBRES



ÊTRE DANS L'ADN DU CLUB, DONC ?

- Être une entreprise de 1 à 49 collaborateurs,
- Avoir un projet de développement quantifiable vers ce type d'entreprises,
- Avoir une offre lisible vers cette cible,
- Posséder, en tant que représentant, une expertise forte et différenciée à partager avec vos pairs,
- Aimer vers son Club des entreprises de 5 à 49 personnes (clients, fournisseurs, partenaires, prospects...) et les parrainer.

LE MODE D'ADHÉSION EN 3 ÉTAPES



LE PROTOCOLE D'ADHÉSION 2018



- Jusqu'au 31/12/2018, toutes les adhésions passent par le canal des 3 membres fondateurs :
 - Ils cooptent chaque nouvelle entreprise, son représentant, son projet.
 - Ils s'engagent avec leurs filleuls sur la Charte déontologique du Club.
 - Ils garantissent le niveau et la bonne fin des ateliers.
- Choisissez votre interlocuteur et contactez-le :
 - François MORGAT + 33 6 84 15 24 63
f.morgat@masterbusinessclub.com
 - Jacques MELOT + 33 6 14 49 17 57
j.melot@masterbusinessclub.com
 - Gérard GUERAND + 33 6 07 65 36 66
g.guerand@masterbusinessclub.com